

GE Capital Italia

Il luogo in cui Finanza
e Industria si incontrano.



Il Gruppo General Electric

\$150B ricavi
287.000 dipendenti

Energy Infrastructure



- Oil & Gas
- Energy Services
- Power & Water

\$38B ricavi
\$7B utile

Technology Infrastructure



- Aviation
- Healthcare
- Transportation

\$38B ricavi
\$6B utile

GE Capital



- Commercial Finance
- Aviation Financial Serv.
- Energy Financial Serv.

\$47B ricavi Finance
\$3B utile

NBC Universal



- TV

\$17B ricavi
\$2B utile

Home & Business Solutions



- Appliances & Lighting
- Intelligent Platforms

\$9B ricavi
\$0.5B utile



GE imagination a

- 1) La partecipazione di GE nell'area Media si è ridotta a seguito della creazione della JV con Comcast; GE ha una partecipazione del 49% nella JV e Comcast del 51%
- 2) Dati finanziari 2010

General Electric in Italia

- **Infrastrutture e finanza**
- **7 presidi industriali (4 Oil&Gas, 1 Water, 1 Signaling, 1 Energy Services)**
- **Centro R&D - GE Oil&Gas**
- **GE Executives Learning Centre (Firenze)**
- **Head Quarter mondiale di GE Oil & Gas; Head Quarter EMEA per Signalling; Head Quarter EMEA per Energy Services**
- **Volume di affari: \$7.8 miliardi**



1) GE O&G: Firenze, Massa, Bari, Vibo Valentia; GE Water: Ferentino; GE Signaling: Firenze; GE Energy Services: Grugliasco.

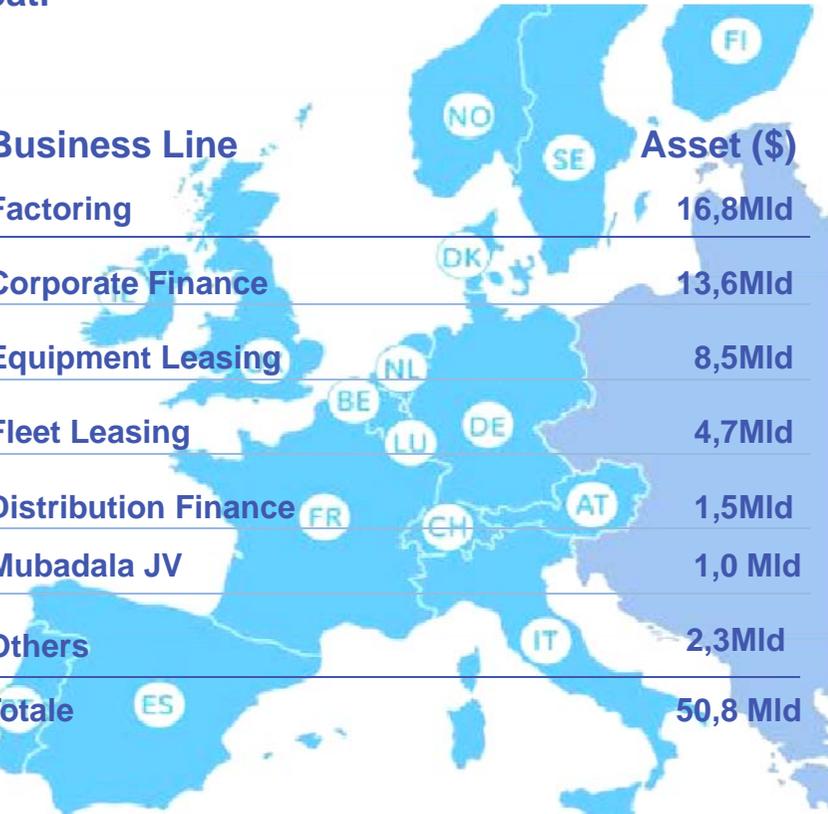


GE imagination at work

GE Capital: il nostro business

EUROPA

- \$ 50,8 Mld di Asset e 4.000+ dipendenti
- Presenza in 13 Paesi e capacità operative in 15 mercati



Business Line	Asset (\$)
Factoring	16,8Mld
Corporate Finance	13,6Mld
Equipment Leasing	8,5Mld
Fleet Leasing	4,7Mld
Distribution Finance	1,5Mld
Mubadala JV	1,0 Mld
Others	2,3Mld
Totale	50,8 Mld

ITALIA

- 
- \$ 9 Mld di Asset
 - 600 dipendenti
 - 1 Gruppo Bancario
 - 7 piattaforme di prodotto:
 - Corporate Finance
 - Commercial Banking
 - Factoring
 - Commercial Distribution Finance
 - Fleet Services
 - Equipment Financing
 - Leasing Autoveicoli

Equipment Financing



Programmi di noleggio e leasing finanziario su Office Equipment, IT, TLC, apparecchiature medicali e macchinari industriali

Sono operativi accordi strategici con importanti produttori – quali Apple, Dell, Ricoh, Fujitsu, Acer, Canon - e con grandi distributori – come Esprinet, Computergros

PRODOTTI

- Noleggio (locazione operativa)
- Leasing Finanziario

STRUMENTI

- Sistema automatico di decisione del credito

- Rete distributiva
- **Dealer: oltre 800**

- Supporto commerciale e operativo: **presidio strutturato per segmento di prodotto**



Leasing autoveicoli & Fleet Services



Noleggjo a lungo termine e gestione di flotte aziendali in grado di realizzare accordi su misura per la riduzione dei costi del parco veicoli.

L'appartenenza al network globale GE – 1,4 milioni di veicoli gestiti a livello globale e 285.000 in Europa - consente di strutturare soluzioni paneuropee per clienti internazionali

Leasing finanziario con:

- personalizzazione di offerte in relazione alle esigenze del cliente
- prodotti assicurativi accessori
- supporto tecnico e commerciale per l'intera durata del contratto

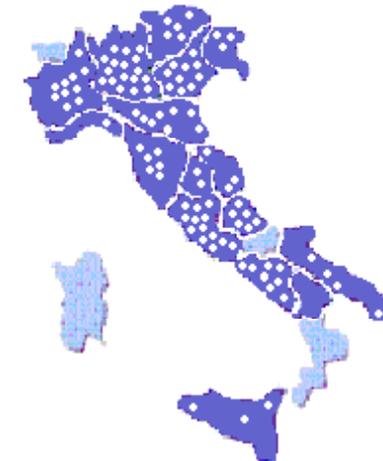
PRODOTTI

- Noleggjo a lungo termine
- Leasing autoveicoli
- Fleet Management

E-Business Tools

- Key Solutions – team di esperti
- Clear Solutions – impatto ecologico
- Online Key – gestione parco veicoli
- Lease&GO – furto & incendio
- Redco – satellitare GPS

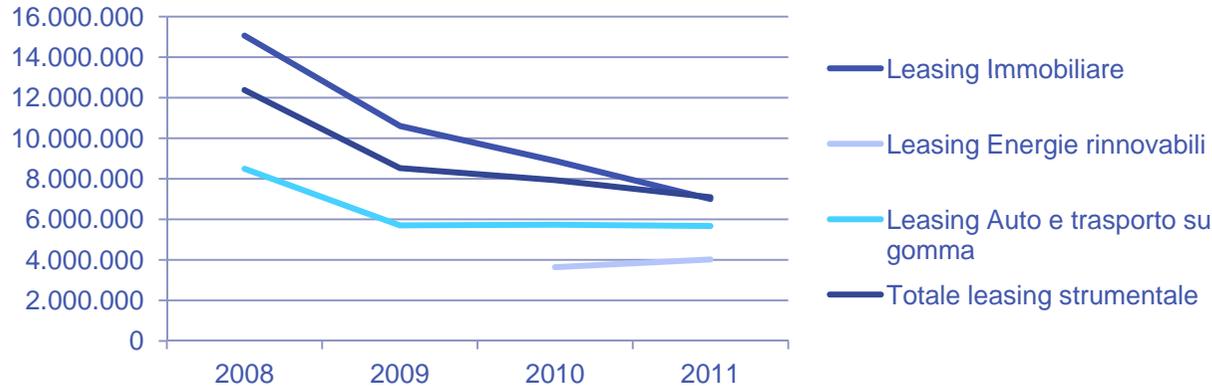
- Operatività sul mercato italiano: **oltre 30 anni**
- Parco auto in circolazione: **~53.000**
- Rete assistenza: **oltre 3.800 punti**
- Servizio al cliente: **Contact Center Multicanale**
- Network Agenti: **oltre 120**



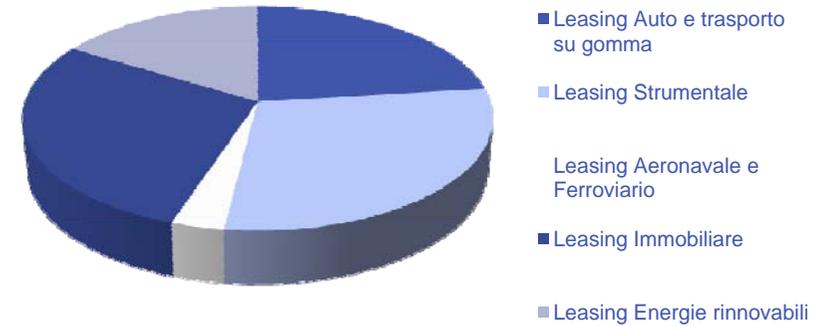
Mercato Leasing



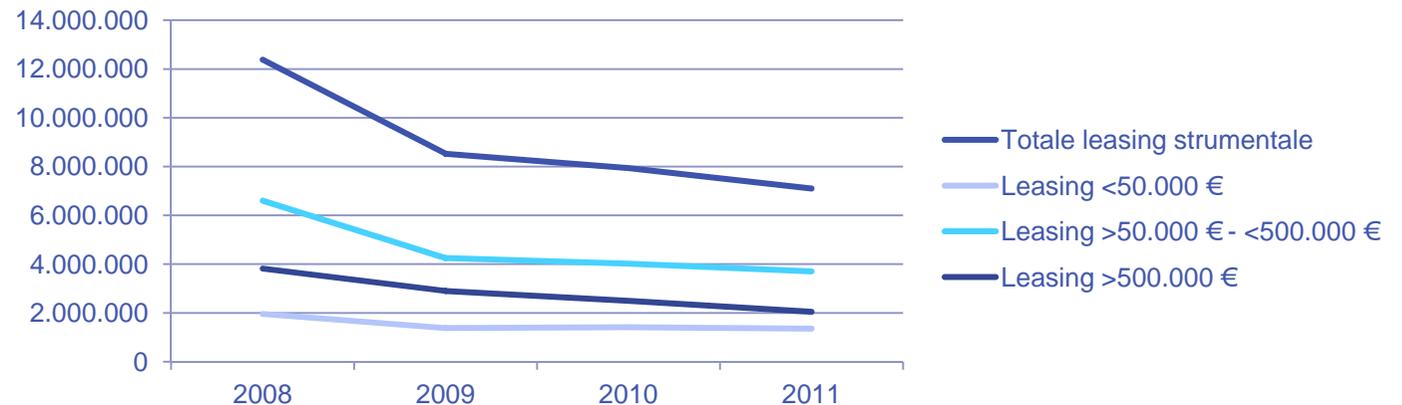
Tendenze del leasing in Italia (Assilea)



Leasing in Italia 2011 (Assilea)



Tendenze del leasing Strumentale in Italia (Assilea)



Il mercato della locazione operativa è difficilmente quantificabile in quanto qualunque azienda può noleggiare beni a condizione che sia indicato nel suo oggetto sociale.

Il Leasing ed il Noleggio

Leasing

Cos'è

- Contratto finanziario finalizzato all'acquisizione di un bene a fronte del pagamento periodico di un canone, composto da quota capitale ed interessi, e di un'opzione di riscatto al termine del contratto.
- L'esercizio del leasing può essere effettuato in esclusiva da società finanziarie regolarmente iscritte ed autorizzate da Banca d'Italia

Caratteristiche

- Durata minima fiscalmente deducibile pari a 2/3 del periodo d'ammortamento ordinario.
- Operazione che comporta l'iscrizione nello Stato Patrimoniale del bilancio
- Canone deducibile solo per la quota capitale a fini IRAP
- Rischio obsolescenza del bene a carico dell'utilizzatore.

Opzioni a fine contratto

- Acquistare le apparecchiature ad un valore prefissato simbolico (es. 1%)

Locazione Operativa

- Contratto di godimento attraverso il quale il cliente si garantisce l'utilizzo di un bene e di alcuni servizi ad esso connessi a fronte del pagamento periodico di un canone commisurato al valore d'uso del bene.
- La locazione operativa, non essendo un'attività finanziaria, è di libero esercizio.

- Nessun vincolo di durata
- Operazione fuori bilancio, spesata come puro costo di esercizio
- Canone completamente deducibile anche ai fini IRAP
- Flessibilità del contratto (possibilità di rinnovo e integrazioni)
- Rischio obsolescenza del bene a carico del locatore.

- Prorogare il contratto alle medesime condizioni Sostituire i beni e iniziare un nuovo contratto
Restituire le apparecchiature



Locazione Operativa nel Mercato delle Macchine Utensili

Principali aspetti della evoluzione della Locazione Operativa nel mercato delle Macchine Utensili:

- Maggiore obsolescenza tecnologica dovuta a crescenti livelli di precisione e maggiore produttività delle macchine, oltre a minori consumi di energia;
- Maggiore incidenza dell'elettronica e dell'automazione integrate nelle macchine;
- Vita media dei manufatti prodotti più breve, con conseguenti contratti di fornitura/commesse di durata inferiore;
- Evoluzioni legislative in materia di ambiente e sicurezza.



Locazione Operativa per gli Utilizzatori



Principali esigenze degli utilizzatori a cui la locazione operativa fornisce una soluzione:

Avere sempre a disposizione la tecnologia produttiva più evoluta per affrontare la concorrenza

Soddisfare le richieste del mercato di manufatti con tolleranze sempre inferiori e di qualità superiore

Flessibilità produttiva

Ridurre il rischio legato agli asset produttivi

Riduzione dell'incidenza sullo Stato Patrimoniale della crescente incidenza degli investimenti in tecnologia

Locazione Operativa per i Vendor



Opportunità

Rischi

Finanziaria/ Locatrice

- Entrata in nuovi mercati
- Aumento del volume finanziato
- Utilizzo congiunto della propria forza commerciale insieme a quella del Vendor
- Informazioni del mercato dal Vendor

- Rischio di credito legato ai singoli clienti
- Rischio di concentrazione su pochi clienti
- Rischi relativi all'entrata in nicchie di mercato ed ad esse associati
- Rischio tecnologico degli asset finanziati per l'entrata di prodotti sostitutivi basati su diverse tecnologie
- Rischio collegato alla manutenzione dei beni
- Rischio per ritiro, stoccaggio al termine delle locazioni
- Rischio di ricondizionamento degli usati e loro rivendita

Vendor

- Aumento della produttività/efficacia della forza di vendita
- Offerta di una soluzione globale (tecnica + finanziaria) ai propri clienti
- Differenziazione rispetto ai concorrenti
- Maggiore incidenza dei servizi a corredo della vendita di hardware
- Opportunità di vendita dei prodotti usati
- Diminuzione di necessità di liquidità per finanziare le vendite.

Focus dei Vendor sul core business della produzione e vendita di macchinari e delega ad altre entità finanziarie della erogazione del credito ai clienti.

GE Capital Italia e le Aziende:
l'energia che fa crescere.

